

惠達特搜全球新聞

協會動態

美國工業扣件協會新網站上線



美國工業扣件協會 (IFI) 宣佈新網站正式上線，這是一個提升會員和訪客體驗的先進平台。該網站提供很多好用的功能，包括強化瀏覽介面，可輕鬆獲取有關工業扣件、標準規範和行業趨勢的豐富資訊。此外，該網站還設有一個強大的資料庫，收錄研究論文、行業報告和教育性資料，可促進扣件業的持續學習。

新網站的主要功能包括：豐富的工業扣件、標準和行業趨勢的資訊、協會會員專屬的獨家內容、工具和各種優惠、輕鬆瀏覽 IFI 扣件標準手冊和緊固技術整合查詢平台 (Technology Connection)、互動式活動月曆 (可直接在網站上進行註冊和報名)、最新的移動裝置友善設計。

產業動態

2023 年台灣扣件出口最新數據

根據經濟部國貿局最新公布「2023 年 1-12 月台灣出口情勢分析」，2023 年 1 至 12 月台灣扣件出口約 46 億美元，較 2022 年的 61.4 億美元年比下滑 25%。出口衰退幅度較 2022 年的數據更加擴大，主要是受到地緣政治衝突、通膨、經濟成長趨緩等因素影響，導致客戶下單保守進而影響出口表現。

不過，根據國貿局公布的另一份「2023 年 1-12 月國際經貿情勢分析報告」也指出，S&P Global 預測 2024 年全球出、進口將轉為正成長，分別為 5.4%、6.7%，其中，中國、韓國、日本及台灣等亞洲主要國家成長態勢較為顯著，逾 5%。在金屬價格部分，由於美國、歐洲及中國鋼廠減產效益逐步顯現，加上歐美陸續調漲鋼價，帶動亞洲鋼市增溫，鋼鐵價格自 2023 年第四季起止跌回升。

更詳細報告內容可參考經濟部國際貿易署網站 (<https://www.trade.gov.tw/>)。點選「經貿往來」->「國際情勢分析」->「情勢分析」瀏覽更多相關數據。



美國商務部公告對台特定鋼釘反傾銷稅行政複查結果

美國商務部已於 02 月 1 日的聯邦公報公告對台灣特定鋼釘反傾銷稅的行政複查終判結果。此次反傾銷的複查期間為 2021 年 7 月 1 日至 2022 年 6 月 30 日。根據調查結果，美國商務部認定 Your Standing International, Inc. 公司的傾銷差額為 26.28%、上正鐵釘有限公司 (Shang Jeng Nail Co., Ltd.) 和 World Kun Company Limited 的傾銷差額為 78.17%、A-Jax Enterprise Limited 以及其他 130 家廠商的傾銷差額為 26.28%。公告原文請見 <http://tinyurl.com/47wyc5w6>

歐盟公佈 CBAM 過渡期計算隱含排放的預設值並更新報告義務指南

歐盟委員會公佈了可用於確定碳邊境調節機制 (CBAM) 過渡期 (持續到 2025 年底) 所涵蓋的進口商品 (電力除外) 的隱含排放量的預設值。在過渡期內，預設值在 CBAM 實施中發揮著特定作用，特別是當進口商沒有所有必要的資訊時：

1. 在 2023 年第四季度和 2024 年第一季度和第二季度期間，申報人可以根據歐盟委員會提供和發佈的預設值報告隱含排放，沒有數量限制；



2. 從 2024 年第三季度到 2025 年底，申報人仍然可以根據估計來報告排放量，但僅限於複雜貨物，並且限定為總隱含排放量的 20%。使用預設值將符合「估計」條件。

這些預設值將在 2023 年第四季度第一個報告期結束後（2024 年 1 月 31 日之前提交）定期修訂，以考慮第一個報告期收集的數據以及歐盟行業和非歐盟 CBAM 商品生產商的反饋。除了 CBAM 法規及其過渡期實施法規中預見的靈活性外，其他簡化或設施已經或即將整合到線上專用報告工具 CBAM 過渡登錄平台中。這些包括：

- 記錄特定貨物排放數據的選項，以便在後續報告中重複使用（從 2024 年 4 月的第二季度報告開始可行）；
- 重新執行上一份報告以更新導入數量的選項；
- 提供透過 XML 檔報告數據的選項，允許申報者自動化自己的流程，以便在適當的時候重用以前的報告數據；
- 闡明運營商的默認報告期為 12 個月，以允許他們收集設施年度運營的代表性數據。12 個月的報告期可以是一個日曆年度，也可以是一個財政年度。但是，如果生產設施參與了合格的 MRV 系統，並且報告期與該 MRV 系統的要求相吻合，運營商也可以選擇至少三個月的替代報告期。

歐盟委員會將繼續致力於進一步簡化報告義務，以及如何促進非歐盟生產商在 2024 年第二個報告期之前直接向 CBAM 登錄平台提交某些商業數據。歐盟委員會還更新了兩份書面指導檔，以幫助歐盟以外的進口商和生產設施運營商在過渡期（2023 年 10 月 1 日至 2025 年 12 月 31 日）履行報告義務。

指導檔有進行了更新，特別是對報告期的時間表進行了澄清和更正，並提高了 CBAM 報告中的資訊品質，例如：針對進口加工和生產路線提交的資訊。指導檔附有一個電子範本，供生產設備營運商使用，以便向申報者傳達有關其貨物隱含排放的資訊。

背景

碳邊境調節機制是歐盟打擊碳洩漏的標誌性工具，也是歐盟雄心勃勃的“55 套案”的核心支柱之一。碳邊境調節機制有兩個目標：為歐盟實現其雄心勃勃的氣候政策做出貢獻，並鼓勵全球工業採用更環保的技術，特別是對實施綠色標準不那麼積極的國家。

在過渡階段，CBAM 將僅適用於水泥、鋼鐵、鋁、化肥、電力和氫氣的進口。這些商品的歐盟進口商必須報告其進口量和生產過程中的溫室氣體 (GHG) 排放量，但現階段無需支付任何財務調整。過渡期的目標是作為所有利益攸關方（進口商、生產商和主管當局）的試行和學習期，並收集關於隱含排放的有用資訊，以完善最終階段的方法。在 2025 年中的報告中，委員會將從這些資訊中吸取過渡期的經驗教訓，以便在 2026 年 CBAM 正式實施前完善該機制的範圍和計算隱含排放量的方法。

雖然進口商被要求收集截至 2023 年第四季度的數據，但他們的第一份報告最遲只需在 2024 年 1 月 31 日之前提交。這些報告仍可以在 2024 年 7 月 31 日之前進行修改。報告的要求和方式的相關實施條例，在過渡階段用於計算進口隱含排放量的值方面，提供了一定的靈活性。

到 2024 年底，公司將可以透過三種方式報告：

- 根據新方法（歐盟方法）進行全面報告；
- 基於等效方法的報告（三個選項）和
- 基於預設參考值的報告（僅限 2024 年 7 月，即 2023 年第四季度和 2024 年第一季度和第二季度）

惟自 2025 年 1 月 1 日起，僅接受歐盟方法。可前往此網址下載文件檔案 <http://tinyurl.com/yj278dp5>（扣件業者請看第 14 頁）

歐盟執委會公布有關 CBAM 過渡期登錄及第 2 代進口管制系統 (ICS2) 技術問題的處理辦法

歐盟執委會注意到有技術問題導致部分企業無法提交與歐盟碳邊境調整機制 (CBAM) 和第 2 代進口管制系統 (ICS2) 有關的數據和報告。

這是因為一個涉及技術元件的事件影響了包括第 2 代進口管制系統 (ICS2) 在內的多個歐盟海關系統以及歐盟碳邊境調整機制 (CBAM) 登錄平台的運作。為了積極主動協助遇到問題的企業，歐盟執委會已為那些在申報方面遇到困難以及尚未提交 CBAM 季度報告的申報人制定了解決方案。自 2 月 1 日起，過渡期登錄平台將提供一項新功能，允許他們「申請延遲提交」，讓申報者有額外 30 天的時間來提交 CBAM 報告。

根據向歐盟會員國監理機關 (NCAs) 提供的指引，將不會對在提交首份 CBAM 報告時遇到困難的申報人進行處罰。根據定義，由於系統錯誤而延遲提交 CBAM 報告將被視為情有可原，只要在克服技術錯誤後立即提交即可。在任何情況下，歐盟會員國監理機關都不會在改正程序啟動前進行處罰，讓申報人可以提出理由並改正其 CBAM 報告中可能存在的任何不準確之處。

歐盟執委會仍然鼓勵沒有遇到任何重大技術問題的申報者在申報期結束前提交 CBAM 報告。根據過渡期的第 2023/1773 號實施細則，申報者仍可以在 2024 年 7 月 31 日前修改和更正其前三份 CBAM 報告。

雖然過去幾天申報系統運行良好，許多報告也已被成功提交，但技術團隊仍在夜以繼日地工作以解決剩下的一些問題。





墨西哥公布對原產於中國的進口牙條反傾銷調查初裁

2023年5月24日，墨西哥 Clavos Nacionales México, S.A. de C.V. (“Clavos México”) 和 Clavos Nacionales CN, S.A. de C.V. (“Clavos CN”) 向墨西哥政府請求對原產於中國且直徑等於或大於 6.4 毫米 (0.25 英寸)，但小於 38.1 毫米 (1.5 英寸)，長度等於或大於 152.4 毫米 (6 英寸) 的未淬火低碳、中碳或合金牙條啟動反傾銷調查程序。

2023年6月9日，《墨西哥聯邦官方公報》發佈正式接受利害關係方請求並宣佈對原產於中國的進口牙條啟動反傾銷行政調查程序，其中規定調查期間範圍為 2022 年 1 月 1 日至 12 月 31 日，損害分析期間範圍為 2019 年 1 月 1 日至 2022 年 12 月 31 日。

以不公平價格為表現形式的不公平國貿行為之行政調查程序持續進行，並對原產於中國的進口牙條徵收臨時反補貼稅。這些稅則號為 7318.15.99 和 7318.19.99 的進口牙條所要課徵的稅率如下：

- a. 嘉興市華遠標準件股份有限公司的稅率為 8.02%；
- b. 海鹽萬德弗精密五金有限公司、連雲港欣承五金有限公司、嘉興龍宇機械有限公司和浙江君悅標準件有限公司的稅率為 17%；
- c. 其他出口公司則是 48.08%。

該決議自《墨西哥聯邦官方公報》公佈翌日起生效。



友誠登興櫃，冀成首家智慧製造螺絲廠

車用扣件廠友誠 2 月 22 日登興櫃，友誠台南新吉廠預計年底部份量產，期望成為國內首家導入智慧製造的螺絲廠，後續也將啟動仁德廠二期規劃，目標 2~3 年內將自製率由 15% 提升到 30%。

友誠團隊來自老牌扣件大廠三星，友誠從貿易起家，十年前應車廠要求提升製造比重而跨入生產端，屬於 Tier2、Tier3 廠，終端車廠客戶則涵蓋歐、美、日等品牌。

友誠先前已取得新吉工業區 4,056 坪土地，可支應未來 5~10 年營運發展，而目前正在興建的新吉廠土地面積約 1,800 坪、建坪約 2,100~2,200 坪，將導入智慧製造，原料線材進去後，出來就是成品，也會導入智慧搬運車等。友誠先前取得新吉工業區土地成本約 2.4 億元，新吉廠建廠支出則約 2 億元，新吉廠預計明、後年才會全部到位，不過目前已經在測試機器，人力也招募得差不多了。



友誠董事長張宏誠表示，智慧製造對傳產是新的嘗試，公司主要做特殊規格螺絲，走少量多樣的路線，智慧製造適合少量多樣，加上新吉廠靠近半導體大廠，人力也不好找，如果不靠智慧製造，只靠人力擴產是非常不容易的事情，也會引進 AI 做生產管理。另外，螺絲螺帽的生產與利潤主要看模具的技術，而現場第一代師傅也都 60 歲，也希望透過 AI 協助模具設計開發，把技術保留下來。



Nord-Lock Group 獲 Fastenal 頒發 2023 年度供應商獎

Nord-Lock 楔形鎖緊墊圈一直是製造商尋找最安全、最可靠的螺栓緊固解決方案的不二之選。為確保將墊圈提供給需要的客戶，Nord-Lock 公司一直致力於維護和簡化與其合作夥伴和經銷商之間富有成效的互惠合作。在 Fastenal 的 2023 年供應商獎頒獎典禮上，其北美團隊獲得了著名的「年度供應商」獎，代表努力得到了認可。

Nord-Lock 公司透過針對訂單確認、標籤等 25 項指標的全面評分，在 97 家供應商中脫穎而出。因此，除了卓越的墊圈產品之外，該獎項也認可 Nord-Lock 在提供順暢和以客戶為導向的供應服務方面同時處於市場領先地位。2023 年的詳細資料顯示，Nord-Lock 團隊在 12 個月中有 10 個月的表現優於競爭對手。

北美銷售主管 Shea Usher 表示：「當您將卓越的產品與出色的團隊結合在一起時，令人驚歎的事情就會發生。我為我的團隊和他們在 Fastenal 供應商獎方面被評為 2023 年度最佳供應商的成就感到驕傲。」

該獎項標誌著 Nord-Lock 與 Fastenal 長達 20 多年合作關係中的一個重要里程碑。獲此殊榮後，Nord-Lock 北美分部將以充滿活力的姿態邁向 2024 年，繼續提供世界上最安全的螺栓連接解決方案，同時進一步提升其在所有供應相關領域的市場領先地位。



LISI 集團銷售收入連 2 年成長 15.5%，達 2023 年目標

LISI 集團銷售收入達到 16.304 億歐元（與 2022 年相比增長 14.4%），這主要得益於與 2022 年相同的持續內部成長（+15.5%）以及集團三大業務領域銷售價格的提高；

- 稅息前獲利 (EBIT) 為 9,070 萬歐元，比 2022 年增加 160 萬歐元；
- 由於 LISI 汽車事業部和醫療事業部的強勁表現，營運自由現金流為 2,220 萬歐元。

未來展望：

- 集團將從其所處各個市場積極動能中受益；
- 在通貨膨脹壓力有望減弱的環境下，集團的目標是改善其主要財務指標：稅息前獲利 (EBIT) 和自由現金流。

WÜRTH GROUP Würth 集團 2023 銷售再創新紀錄

伍爾特集團是全球裝配和緊固材料研發、生產和銷售領域的市場領導者，根據其 2023 財務年度的初步報告，集團年銷售額在其公司歷史上首次超過 200 億歐元。儘管全球經濟政治局勢緊張以及困難的條件對經營業績產生了影響，但集團仍能再次實現增長。銷售額增長了 2.4%。匯率調整後銷售額增長了 3.5%。營運業績預計仍將低於去年的 14 億歐元（2022 年：16 億歐元），這是集團歷史上第二好的業績。

伍爾特集團中央管理委員會主席 Robert Friedmann 說：「鑒於全球經濟降溫，我們對上一財務年度的業績感到滿意。200 億歐元的銷售額對我們來說是一個特別的里程碑。在過去的九年裡，我們的銷售額翻了一倍。去年，集團在不同行業地區的多元化結構以及我們的業務模式再次成為我們成功的基礎。作為伍爾特集團重要產業的建築業銷售發展緩慢，但其他戰略業務部門（如：電子批發部門）彌補了這一不足。」

除了中國、台灣和美國之間的持續衝突外，烏克蘭和中東戰爭、通膨導致的成本上升（尤其是能源和原物料）以及阻礙建築業需求的高貸款利率也對報告結果產生了負面影響。

Robert Friedmann 強調：「在這樣的環境中取得如此的成績，證明我們 400 多萬客戶非常欣賞我們的產品和服務。他們信任我們，這是我們最重要的目標。伍爾特集團過去已經證明，它能夠成功克服很多重大挑戰。我們員工的團結和家族的支持，尤其是 Reinhold Würth 教授和 Bettina Würth 的支持，為我們提供了必要的穩定性。」



日本池田螺絲商會公司在韓國設立據點

該公司在 2023 年 11 月開設了韓國辦公室，並將原任職於日本母公司的一名韓籍員工調派到韓國仁川市，藉此強化公司與當地供應商之間的關係。未來更打算與池田越南分公司以及韓國當地供應商，在情報分享與品質管理系統方面聯手合作。



該公司在 2019 年 7 月開設了越南分公司，其生產的「Pact」系列產品是將自行研發的螺帽、墊片、彈簧墊片，與薄膜一體成形。2021 年 7 月池田在台灣設立辦公室並開展全球化事業。

印度 Sundram Fasteners 與 Tamil Nadu 邦政府簽署投資 14.11 億印度盧比的投資備忘錄

全球原始設備製造商和汽車製造商的最大供應商之一 Sundram Fasteners Limited 與印度 Tamil Nadu 邦政府簽署了一份備忘錄，擬在清奈舉行的 2024 年 Tamil Nadu 邦全球投資者大會期間投資 14.11 億印度盧比。

該投資將挹注在 Sundram Fasteners 位於 Tamil Nadu 邦的多處工廠，分別位於 Padi、經濟特區 Mahindra 世界城、Velappanchavadi、Gummidipoondi、Hosur、Madurai 的 Aviyur

和 Villupuram 的 Mittamandagapattu。其中，在 Mahindra 世界城經濟特區的投資既屬於工業政策，也屬於電動車政策的一部分。

計畫投資時間延續至 2027-2028 年，將用於擴大現有產品的產能，包括：電動汽車零部件。這一戰略舉措鞏固了該公司對 Tamil Nadu 邦經濟發展的承諾，為該邦的 1,500 多人創造了就業機會。

Sundram Fasteners Limited 總經理 Arathi Krishna 女士說：「我們有一個支持創新和工業化的政府，這使 Tamil Nadu 邦成為對投資者具有吸引力的地方。有了這項戰略投資，我們將可自豪地擴大成長機會和實現新的里程碑。我們感謝 Tamil Nadu 邦政府堅定不移的支持，這對我們的成功起了關鍵作用。在前進的道路上，我們將繼續致力於生產和提供高品質的產品，為我們的社區創造積極的影響，並為 Tamil Nadu 邦的整體經濟繁榮做出貢獻。」



Sundram Fasteners Limited

宇星緊固件

宇星緊固件擬於北京證交所掛牌交易

1 月 8 日，宇星緊固件（嘉興）股份有限公司擬定於北京證交所上會。該公司長期致力於螺帽系列產品的研發、生產和銷售，除提供標準化商品扣件外，主要為風電產業、汽車工業以及工程機械行業等下游應用行業的客戶提供中高端螺帽產品。

據瞭解，宇星是中國扣件行業專注生產螺帽、品種規格齊全、生產規模較大的龍頭企業之一。其嚴格把控產品品質，堅持採用優質的鋼材和先進的冷鐓工藝，產品已通過 ISO:9001 品質體系認證、CE 認證、汽車行業品質管制體系認證，能生產中國 GB 標準、國際 ISO 標準、德國 DIN 標準、美國 ANSI 標準、英國 BS 標準、義大利 UNI 標準及各種異型螺帽。



不銹鋼扣件供應商騰達科技登陸深圳證券交易所

1 月 19 日，山東騰達緊固科技股份有限公司正式登陸深圳證券交易所主機板，成為註冊制後中國山東省首家深交所主機板上市企業。

騰達創立於 2015 年 12 月，主要從事不銹鋼扣件產品的研發、生產與銷售，是中國不銹鋼扣件行業生產規模領先的企業之一，被認定為山東省第二批製造業單項冠軍企業。在行業景氣持續走高的大背景下，騰達連續三年銷售收入位居行業前三，出口優勢明顯。



併購資訊

MEIDOH 併購 Pilgrim Aerospace Fasteners

國際領先的汽車扣件生產商 MEIDOH Co., Ltd. 宣佈收購 Pilgrim Screw Corporation (即 Pilgrim Aerospace Fasteners)。

Pilgrim 是為航太市場生產螺絲、螺栓、鉚釘、夾頭銷和其他扣件的領先製造商，其生產基地位於亞利桑那州 Chandler 市，另外在羅德島 Providence 設有小型辦公室。Pilgrim 的客戶包括航太業的一些世界級巨頭。

MEIDOH 是長谷川家族擁有的第三代公司，是豐田汽車的主要螺絲供應商。他們在日本、中國、印尼、泰國和美國都有設廠，



全球員工超過 2,000 人。MEIDOH 的社長兼執行長長谷川靖高說：「Pilgrim 是航太業值得信賴的供應商。這次收購將使我們的業務更多元，同時進一步實現成為世界第一扣件製造商的使命。」Pilgrim Aerospace Fasteners 董事長 Geoff Grove 說：「MEDIOH 是我們行業公認的佼佼者，我們認為他們在正確的時間成為了正確的合作夥伴。有了 MEDIOH 的資源，Pilgrim 的發展和成功將邁上一個新台階。」

Simpson Strong-Tie 併購瑞士 PMJ-tec



工程結構連接件和建築解決方案領域的領導者 Simpson Strong-Tie 公司收購了瑞士屋頂和外牆扣件製造商 PMJ-tec，後者

專門生產 A2、A4 和其他高等級耐腐蝕不銹鋼產品。併購協議自 2023 年 12 月 1 日起生效。

PMJ-tec 公司成立於 1975 年，總部和工廠設在瑞士，在德國和荷蘭也有倉庫和銷售辦事處。其產品包括複合金屬扣件、碳鋼扣件和排水管接頭，在建築扣件業有超過 45 年的專業設計經驗，並按照嚴格的內外標準進行生產。

Simpson Strong-Tie 歐盟策略經理 Fabio Di Clemente 解釋：「PMJ-tec 不僅以其卓越的產品品質聞名，還以對客戶承諾服務和創新導向的企業文化而聞名，這些都使其成為 Simpson Strong-Tie 的完美合作夥伴。此次併購為我們的產品組合增添了複合金屬扣件的項目，這對我們具有重要的戰略意義。」



PennEngineering® 併購 Sherex Fastening Solutions

PennEngineering® 宣佈收購全球領先的拉帽及相關緊固解決方案的設計、製造和組裝公司 Sherex® Fastening Solutions。Sherex 公司總部位於紐約州 Buffalo 市，是一家主要的拉帽技術供應商，擁有強大的應用專業知識和全球生產能力。Sherex 透過銷售技術解決方案、提供最佳總組裝成本解決方案以及行業領先的拉帽能力，實現了令人印象深刻的增長軌跡並不斷發展壯大。

執行長 Pete George 表示：「與我們的 ATLAS® 拉帽品牌相結合，收購 Sherex 將使公司成為全球首屈一指的拉帽供應商。我們非常高興能將 Sherex 的專業技術帶入 PennEngineering® 這個大家庭。他們的創業精神和技術敏銳度與我們的 ATLAS 產品系列和更廣泛的 PennEngineering 能力相結合，將增強我們為全球客戶快速提供創新、優質緊固解決方案的能力。」

Sherex 總裁 Adam Pratt 表示：「與賓州 PennEngineering 的合作使 Sherex 能夠為我們的客戶提供更多的全球製造能力，以滿足他們在世界各地的需求。我們與客戶的長期合作關係，加上 PennEngineering 的聲譽和歷史，將使我們能夠繼續為客戶提供更高的價值。」

Adam Pratt 將擔任 Sherex 和 ATLAS 的總裁，向賓州 PennEngineering 執行長 Pete George 彙報工作。Alex Hsiao 將繼續擔任台灣 Sherex 總經理。



多元廣告方案 匯達宣傳有一套

Marketing / Sourcing / Branding



