

FASTENER +FIXING

新聞提供:

Fastener + Fixing Magazine / www.fastenerandfixing.com

Hilti 集團在充滿挑戰的環境中持續成長

2024 年前四個月, Hilti 集團以當地貨幣計算的銷售額比去年同期成長了 2.9%。換算成瑞士法郎後, 由於持續嚴重的 匯率負面影響, 銷售額下降了 1.8% 至 21.03 億瑞士法郎(約 21.61 億歐元)。



Hilti 最高執行長 Jahangir Doongaji 解釋:「歐洲的建築活動已顯著放緩,而在亞洲和拉丁美洲等其他地區,我們仍看到一些市場成長。我們相信,我們強大的全球足跡將使我們能夠跑贏市場。」儘管瑞士法郎最近幾週兌歐元和美元走弱,但貨幣對銷售的負面影響仍然很大,今年前四個月達 -4.7%。

各業務區域的銷售發展差異很大。歐洲以當地貨幣計算小幅成長 0.5%, 南歐是唯一擺脫下降趨勢的地區。美洲銷售額成長 2.6%, 主要受到拉丁美洲兩位數成長的推動。亞太地區利用市場環境改善的優勢, 銷售額成長了6.7%。東歐 / 中東 / 非洲地區也維持成長動能 (+16%)。該公司預計以當地貨幣計算的 2024 年銷售額成長率將會是中低個位數字。

KAMAX 公司歐洲區新執行長接任

Peter-Thomas Büsing 最近接任了 KAMAX 歐洲區執行長一職, KAMAX 是車用高強度扣件和複雜冷成型零件的全球性技術領導者。他負責所有歐洲工廠、子公司 GALOL 以及銷售、供應鏈、技術和工具部門, 他負責領導約 2,500 名員工,佔 KAMAX 員工總數的一半以上。



他將在 KAMAX 推動流程和組織結構的發展,並表示:「我的目標是鞏固 KAMAX 在歐洲作為客戶策略合作夥伴的地位,即使在動盪和複雜的挑戰時期,我們也值得被信賴。在科技方面,我們將繼續發揮優勢,在未來提供創新和個人化的解決方案。」目前 55 歲的他過去曾擔任歐洲、中東及非洲地區總裁,並自 2022 年 10 月起擔任 Grammer AG 執行委員會成員。在此職位上,他全面負責歐洲、中東和非洲的營運,該地區有 18 個組織單位。Peter-Thomas 接替 Reinhard Rupprecht博士,後者已被任命為 KAMAX 集團最高執行長,Peter-Thomas 會直接向 Rupprecht博士進行報告。

Novastone Capital Advisors 收購 Mecavit 公司

Novastone Capital Advisors GmbH 是一家以管理全球最大的收購創業 (ETA) 計劃而聞名的瑞士公司,透過一家位於義大利的特殊目的公司 (special purpose vehicle, SPV) ,已成功收購 Mecavit Srl 公司百分之百的股權。Mecavit 擁有 40 年的歷史,總部位於波隆那市圭爾福堡,已成為扣件製造業值得信賴的品牌,以其高品質產品而聞



名。多年來,公司的成長和聲譽得到了合作夥伴的精心培育。賣方將對專案進行再投資,確保其連續性和未來的成功。 Nicoletta Nutrito 是一名工程師,也是當地居民,在國內和國際行業擁有豐富的經驗,她將領導該公司。她的願景是保持公司的高品質標準,同時促進創新和成長。她解釋道:「我們的目標是優先考慮品質、技術專長和可靠性,同時將我們的產品擴展到新市場。」前合夥人 Giuseppe Verdoliva 和 Giorgio Grillini 將與 Nutrito 女士一起繼續營運該公司。 代表其他合作夥伴發言的董事 Bruno Carafa 補充道:「我們很高興將管理權移交給我們地區的專業人士,她不僅擁有必要的技能,而且與我們有著共同的價值觀,並致力於確保增長和連續性。」

Bossard 集團收購 Dejond 公司

Bossard 集團收購了比利時公司 Dejond Fastening N.V,擴大了其在 創新緊固技術領域的市場地位。Dejond Fastening 是盲鉚螺帽製造商兼 高品質扣件產品經銷專家。Dejond Fastening 總部位於安特衛普,擁有 68 名員工,本財務年度的淨銷售額預計約為 1,500 萬歐元。該公司擁有 自己的品牌 Tubtara®,是為各行各業提供金屬板材、型材、複合材料和 塑膠緊固解決方案創新解決方案的先驅。其解決方案使工程師能夠優化 產品設計和製造流程,這非常符合 Bossard 的理念:「經過驗證的生產 力」。透過此次收購,Bossard 將進一步加強其在荷比盧地區的市場佔

BOSSARD

Proven Productivity



有率。Bossard表示:「我們與 Dejond Fastening 合作已超過 30 年。從那時起,我們就一直對該公司的可靠性和創 新印象深刻。透過把技術專長結合我們的全球市場覆蓋率、技術銷售專長以及對廣泛工業客戶的接觸,我們看到了能 為現有和新客戶提供更多價值的巨大潛力。」Deiond Fastening 的研發與製造總監 Jan Maevens 說:「成為 Bossard 集團的一部分,保證了我們現有客戶的續存,並為擴大 Tubtara® 品牌的全球市佔開闢了全新的可能性。它將為我們 提供新的機會來擴大我們的產品陣容,並投資於新技術和銷售能力。」包括金屬服務中心在內的金屬業務並不屬於此 收購的範圍,並將繼續以 Dejond NV 名義獨立經營。



AICHELIN 集團簽署合資協議

AICHELIN 集團與 Sistem Teknik 簽署協議,將在奧地利設立一家合 資企業,在歐洲生產和經銷工業真空熱處理技術和服務。透過這項聯合協 議,AICHELIN 集團正在現有的產品組合中添加一個有前景的細分市場。 AICHELIN 集團最高執行長 Christian Grosspointner 解釋:「作為其中一 家生產工業熱處理專用工業爐的全球市場領導者,我們希望成為真空爐供應 領域中更強大的業界合作夥伴。該合資企業結合了兩個領域的優點,即透

過 Sistem Teknik 開發的產品以及我們的全球售後服務網絡,我們最大限度地以客戶為中心,這是一個完美的結合, 可以更好滿足未來對真空爐解決方案不斷增長的需求。Sistem Teknik Sanayi Firinlari AS 的最高執行長 Mehmet Özdeslik 補充道:「我們合資企業的動機是提供適合我們時代的最佳技術,這不可避免地需要環境效率和永續性。我 們注意到,碳足跡、電動車和精益生產等大趨勢形成了強大的市場。我們的目標是透過真空爐提供確保低碳排和最高 製程品質的解決方案。我非常有信心,這次合作不僅會帶來創新,還會使我們的行業受益。」■

