

美洲新聞



National Machinery 慶祝成立 150 週年

National Machinery LLC 在 2024 年慶祝成立 150 週年。National Machinery Company 是由 William R. Anderson 於 1874 年在克里夫蘭創立，當時只有 10 名員工，提供製造螺栓和螺帽的機械。八年後，根據 Meshech Frost 和其他投資者的建議，該公司往西南方遷移 90 英里至目前位於俄亥俄州蒂芬市的地點。

1889 年，《紐約日報》當時將 National Machinery 描述為「有獨特性的巨型企業，是世界上唯一一家能為螺絲和螺帽工廠配備機械的企業。他們在世界各地進行銷售。」1900 年，Frost 的兒子 Earl Frost 成為總經理。2002 年，公司更名為 National Machinery LLC，並成為 NM 集團公司的一部分。

幾十年來，National Machinery 不斷發展。2007 年，該公司在中國蘇州開設了一家工廠。該工廠生產的機器有一半銷往中國。2016 年，該公司成為 SMART Machinery 的大股東，這是一家位於義大利托爾托納的滾牙機製造商，也是使用伺服驅動技術的先驅。SMART Machinery 成立於 2001 年，其滾牙機開發目的是以高精度、低維護的伺服驅動器取代扣件產業的機械驅動器。它還生產行星式機械、墊片組裝機和磨尖機。National Machinery 專注於先進的冷成型技術，在全球四大洲設有工廠。

扣件製造商支持「企業平均燃料經濟性標準」

根據《Design News》報導，扣件產業正在與製造業客戶合作，透過減少扣件的數量、類型和重量來尋求減輕車輛重量的新方法。就車輛中的零件數量而言，扣件最多可佔車輛物料清單 (BOM) 的 50%。透過創新的扣件技術減少扣件的數量有助於製造商滿足新的企業平均燃料經濟性 (CAFE) 標準，要求到 2026 年全產業乘用車和輕型卡車的平均燃料經濟性達到 50.4 英里 / 加侖。

根據《Design News》報導，扣件製造商可以透過多種方式幫助汽車代工廠進行創新以提高性能。

- 「利用先進原料優化生產，使製造商能夠生產高性能、經濟高效的輕質產品」，並具有更好的燃料效率和增強的性能。
- 越來越多的代工廠要求扣件工程師以整合的方式工作，將設計、分析和最佳化技術結合起來，以實現輕量化產品。
- 重新設計扣件有助於解決產品生產問題。例如，轉向輕質材料，例如從鋼轉向鋁，可以減輕非結構鉚釘應用等領域的重量。

根據《Design News》報導：「扣件產業正在盡自己的一份力量，透過整合零件、重新設計扣件、使用替代材料以及思考減輕重量和提高性能的新方法來導入減輕車輛重量。」

工業用扣件市場到 2030 年複合年增長率將達到 3.5%

根據 Maximize Market Research 的數據，2023 年全球工業扣件市場價值為 913.4 億美元，預計到 2030 年將以 3.5% 的複合年增長率成長。工業扣件市場正在見證重大趨勢，包括扣件的小型化，以滿足消費性電子、醫療保健和汽車等產業對小巧且多功能產品的需求。

此外，人們越來越關注能夠提高功能持久性和操作效率的創新緊固技術。永續發展趨勢也正在影響市場，在扣件生產中轉向使用環保材料和製程。

對輕質耐用材料日益增長的需求正在湧現並帶來機會，特別是在汽車和航太產業。電動車的推動和再生能源基礎設施的進步也提供了新的成長途徑。採用智慧製造技術和開發針對特定應用的客製化扣件解決方案，都是市場參與者可以利用的額外機會。

亞太地區佔總產出量的 45% 以上。在大量外國投資和有利的經濟條件推動下，該地區的製造業正在快速成長。



銷售和交付量增加促使扣件經銷商指數反彈

R.W. Baird 分析師 David Manthey (CFA) 與 Quinn Fredrickson (CFA) 寫道，經季節性調整的扣件經銷商指數 (FDI) 在 8 月提高至 53.8 (7 月為 47.5)，「主要是因為從上個月糟糕的銷售數據中復甦、供應商交貨速度大幅放緩以及定價略高」。

銷售、供應商交貨和客戶庫存推動了狀況的改善，而就業數據則持平。「具體從銷售指數來看，8 月已從非常疲軟的 7 月中恢復過來。」

近十分之四的受訪者 (35%) 表示銷售額超出了季節性預期，而上個月這一比例僅為 22%，去年的平均為 34%。同等人數的受訪者表示銷售額符合預期 (8 月為 32%，7 月為 31%) 或低於預期 (8 月同樣為 32%，7 月為 47%)。

著名的灣區扣件經銷商關門停業

R.J. Leahy Company Inc. 是舊金山一家擁有 96 年歷史的經銷商，依據美國破產法第七章規定申請破產後已永久關閉。根據《舊金山商業時報》報導，這家知名公司提供的金屬扣件用於「二戰時期的船隻、迪士尼樂園僱傭藝術家創作的藝術品，以及歷史性的餐廳、住宅和舊金山市政廳的翻新工程」。

該公司由 Ray Leahy Sr. 於 1928 年創立，透過提供非腐蝕性的非鐵扣件以及銅和黃銅金屬產品，在不斷發展的海事和軍事工業中蓬勃發展。

隨著這些產業在灣區的衰落，R.J. Leahy 轉而提供扣件和金屬產品給正在尋找復古扣件的承包商、建築師、工匠和金屬匠。



Field 公司併購 Cascade Nut and Bolt 公司

美國伊利諾伊州羅克福德市的領先緊固解決方案提供商 Field 公司宣布，收購位於美國奧勒岡州塞勒姆的扣件經銷商 Cascade Nut and Bolt。此次策略收購將增強 Field 為更廣泛產業提供服務的能力，並擴大公司的服務範圍，來為現有和潛在客戶提供服務。自 1990 年以來，Field 每年平均成長 18%，並將這種成長歸功於其特殊的文化，並透過其世界一流的 VMI 計劃和工程支援來幫助客戶節省資金。該公司的文化以人為本，高度重視團隊成員、客戶和供應商。Cascade Nut and Bolt 專門為太平洋西北地區的建築市場和工業代工廠提供支援。Cascade 總裁 Tom Boline 繼續擔任銷售主管，以擴大 Field 的事業足跡和西北工業市場。

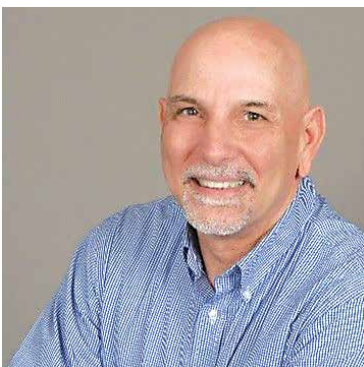


美國扣件名人堂和年度青年扣件專業人士獲獎名單公布

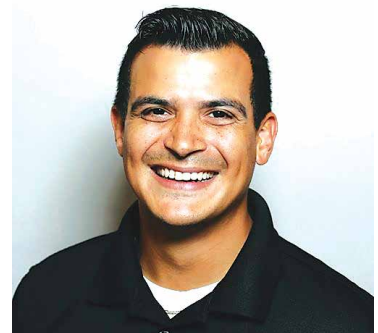
IFE 2024 於今年 9 月 10 日在內華達州拉斯維加斯揭曉了最新扣件名人堂的入選者以及 2024 年度青年扣件專業人士獎的獲得者。2024 年扣件名人堂入選者 Carmen Vertullo 作為工程師、顧問和導師，為扣件產業做出了廣泛貢獻。他擔任扣件顧問和培訓師超過 30 年，也是 Carver Labs 和 Carver FACT2 Center 的創始人。他的專業知識涵蓋扣件品質、扣件失效調查、專家證人工作、氫脆、結構螺栓、螺栓接合件分析和扣件設計等領域。Vertullo 也是扣件培訓學院 (FTI) 認證扣件專家培訓計劃 (CFS) 的創始人之一，也是 2023 年 NFDA 年度扣件專業人士獎的獲得者。

年度青年扣件專業人士獎得主 Jake Glaser 目前在 Sherex Fastening Solutions 公司工作。他在 Sherex 的第一個職位是客戶服務代表，處理國內和國際客戶。2015 年，他晉升為策略性客戶服務代表，使他從美國紐約州水牛城搬到美國加州沙加緬度，為西岸的客戶提供支援。2016 年，他擔任技術銷售代表，專注於太平洋西北地區的成長並專注於重型卡車市場。2017 年，他成為美西地區的區域銷售經理，負責管理地區成長以及重要的國內和國際客戶。他於 2017 年

加入青年扣件專業人士協會，並於 2019 年至 2022 年擔任其理事長。他很高興自 2022 年起擔任現任 NFDA 董事會成員繼續支持業界。



◀ Carmen Vertullo



▶ Jake Glaser

Rotor Clip 推出專為電動車市場設計的新型專利波形彈簧

美國紐澤西州薩默塞特市的 Rotor Clip 推出全新專利 InterShim™ 波形彈簧設計。此設計專為具高加速度的電動馬達而設計，可確保承接扭轉荷載和精確的旋轉運動時擁有可靠的性能。InterShim 波形彈簧的推出體現了 Rotor Clip 對推動產品技術和滿足市場需求的承諾。InterShim 波形彈簧的優點是：

- 專為滿足需要扭轉荷載和精確旋轉控制的應用需求而設計。
- 消除組裝線上對多個元件的需求，提高效率。
- 浮動端和彎曲端有助於防止損壞咬合的表面。
- 允許更高的預載或更軟的彈簧剛度以滿足特定的客戶要求。
- 波數、交替數、墊片與槽的排列以及各種特殊合金均可高度客製化。

InterShim 波形彈簧最初是為電動車開發的，它可為各產業的高速度和高應力用途提供優勢。



3M 已製造並銷售超過 3 億個摩擦墊片

3M™ 摩擦墊片是小而薄的鋼墊片，可增加螺栓連接中的最大負載和峰值扭矩，而無需額外的扣件或重新設計。3M 宣布目前已在全球生產和銷售出超過 3 億個摩擦墊片。3M 摩擦墊片可增加扭轉和靜態接合部位的摩擦係數，特別是在要求嚴格的汽車應用中。鍍鎳鋼墊片含有部分嵌入的鑽石分子，可防止破損。當在兩個咬合的表面之間施加壓力時，鑽石分子會「咬住」每個表面以形成微成型的狀態。3M 先進材料部門總裁 AmyMcLaughlin 說：「這對我們來說是一個重要的里程碑，因為我們知道 3M 摩擦墊片可以幫助我們的客戶改進他們的設計」。「我們感到非常自豪，我們現在在全球生產和銷售了超過 3 億件。3M 摩擦墊片是一種簡單的解決方案，可實現更強、更穩定的螺栓接合。」



Wrought Washer Manufacturing 公司收購 TurnaSure 公司

位於美國威斯康辛州密爾瓦基的 Wrought Washer Manufacturing 是高品質墊片和扣件生產領域的領導者，該公司宣布收購著名的直接張力指示器 (DTI) 專用墊片製造商 TurnaSure。此次策略性收購將增強 Wrought Washer Manufacturing 的產品組合，並進一步增強其為建築和製造業提供創新解決方案的承諾。TurnaSure ViewTite® DTI 專用墊片旨在提供螺栓接合張力的視覺指示，確保關鍵應用中的最佳性能和安全性。透過此次收購，Wrought Washer Manufacturing 將把 TurnaSure 的先進技術產品整合到其現有的產品線中。Wrought Washer Manufacturing 執行長 Jeff Litter 說：「我們很高興 TurnaSure 加入我們家族。TurnaSure 直接張力指示器專用墊片不僅將擴大我們的產品範圍，而且與我們現有的市場完美契合。直接張力指示器在建築領域中最為人所知，我們看到了使用此專利產品解決製造業現有螺栓問題的機會。Wrought Washer Manufacturing 將保留 TurnaSure 品牌，同時利用其技術知識擴大經銷管道並增強客戶支援。該公司致力於維持 TurnaSure 客戶所期望的品質和標準。TurnaSure 總裁 Jonathan Turner 說：「與 Wrought Washer Manufacturing 的合作，為成長和創新開闢了新的機遇。藉由 Wrought Washer Manufacturing 的資源，我們將繼續在業界建立卓越的標竿。」 ■



新聞提供：

John Wolz, FIN編輯(globalfastenernews.com)

Mike McNulty, FTI副總裁兼編輯(www.fastenertech.com)

